



ANGEBOT

Channel & Alliances
„Get Ready Package“

zwischen

Simplifier AG
Nürnberger Straße 47A
97076 Würzburg

Unternehmensname
Straße Hausnummer
PLZ Ort

- nachfolgend Simplifier genannt -

- nachfolgend Unternehmenskürzel genannt -

1. Präambel

1.1. Simplifier – Wer wir sind und was wir tun

Unser Unternehmen

Als Würzburger Softwarehersteller der Low-Code Plattform Simplifier ermöglichen wir die nachhaltige Digitalisierung von Unternehmensprozessen. Die Kernkompetenz liegt dabei auf der konfigurativen Erstellung (Low-Code) von integrierten Unternehmensanwendungen, die auf modernen und innovativen (Web)-Technologien basieren. Dies ermöglicht unseren Kunden und Partnern integrierte Business und IoT Applikationen nachhaltig zu erstellen, um Digitalisierungsstrategien effizienter umzusetzen. Dabei können nicht nur bestehende Systemlandschaften, Maschinen und Anlagen integriert, sondern auch Applikationen geräte- und betriebssystemunabhängig ohne großen Programmieraufwand erstellt werden. Der Simplifier eignet sich demnach sowohl für die Digitalisierung interner Geschäftsprozesse, als auch für die Entwicklung neuer digitaler Geschäftsmodelle

Unsere Mission

Wir vereinfachen die Erstellung und Nutzung von Software, damit Sie sich auf das Wesentliche fokussieren können: Ihr Business.

Unser Team

Der Hauptsitz in der Universitätsstadt Würzburg ermöglicht es, Kunden und Partner aus der DACH-Region optimal zu betreuen und sichert den Zuwachs an professionellen Nachwuchskräften. Das ambitionierte Team aus Geeks, Nerds und erfahrenen Experten steht für Innovation, Disruption und Kreativität. Flache Hierarchien, ein agiles Mindset sowie ein starker Teamzusammenhalt zeichnen uns aus. Die Zusammenarbeit ist geprägt von Vertrauen, Loyalität, Respekt und gegenseitiger Wertschätzung. Unsere Vorgehensweise ist stets kundenorientiert, qualitätsbewusst und professionell. Bis heute leben wir den Spirit eines Startups und revolutionieren die Art und Weise wie Menschen mit Software interagieren.

2

1.2. Simplifier – Channel & Alliances

Simplifier möchte Ihnen versichern, dass Ihr Unternehmen – und somit Sie und Ihr Team – ein sehr wichtiger Baustein in unserer Vertriebsstrategie sind. Wir möchten sicherstellen, dass wir Ihre Teams entsprechend inhaltlich, vertrieblich und technisch ausbilden. Damit zeigen wir unser Commitment für das Channel-Business und den Wunsch auf eine enge Zusammenarbeit mit Ihrem Unternehmen. Als Zeichen unserer Wertschätzung Ihrer Investition in unsere Low Code Plattform Simplifier sind die im Folgenden unter Kapitel 2 definierten Punkte des Paketes für Sie kostenfrei.

Wir möchten dazu beitragen, unseren Umsatz in Software und Dienstleistung gemeinsam zu steigern und eine zufriedene Endkundenlandschaft sicherzustellen, sowie Kunden im Rahmen ihrer Digitalisierungs-, IOT- und integrierten Business-Applikationen, ihrer Prozesse und bei der Entwicklung neuer Services maximal zu unterstützen.

2. Inhalte des „Get Ready Package“

Simplifier bietet Ihnen folgende Leistungen an:

- (1) **Testversion des Simplifier** zur kostenlosen Nutzung (in den ersten drei Monaten)
- (2) **Fünf dedizierte Endkunden-Webcasts** – Wir holen Ihre Kunden gemeinsam ab und zeigen passende Lösungsansätze
- (3) **Pilot-Projekt-Nachlass** – auf den aktuellen Software-Listenpreis
- (4) **Pilot-Projekt-Nachlass** – auf den Dienstleistungs-EK für das erste, von Ihnen generierte Projekt
- (5) **Marketing-Aktivitäten** – unterschiedliche Formate z.B. gemeinsame Endkunden- und Simplifier-Showroom-Termine, Events, One Pager, Präsenz auf der Simplifier Homepage im Partner-Portal u.v.m.
- (6) **Sonderkonditionen** in den ersten sechs Monaten bei Buchung des techn. Simplifier Class Room Training

Nach Annahme des „Get Ready Package“ verpflichtet sich der Partner zur zeitnahen Durchführung der folgenden Trainings:

- (1) Absolvieren des Simplifier Sales Training mit zwei Personen (ohne Berechnung)
Identifizieren Sie sicher Low Code Projekte bei Ihren Kunden
- (2) Absolvieren des Simplifier Pre Sales Training mit zwei Personen (ohne Berechnung)
Präsentieren Sie den Simplifier mit Pre-Sales Ansatz bei Ihren Kunden

Beide Kurse sind webbasiert und wie bereits genannt für Sie kostenfrei. Hier können auch zwei Personen beide Trainings absolvieren, sofern das von Ihnen gewünscht ist. Ziel ist es, dass die Absolventen beim Kunden die Inhalte beider Trainings platzieren können. Bei Bedarf begleiten wir Sie gerne nach vorheriger inhaltlicher Abstimmung und Planung bei Ihrem ersten vor Ort Kundentermin.

3

3. Geheimhaltung

Der Partner bewahrt (auch über das Gültigkeitsdatum dieses Angebotes hinweg) gegenüber Geschäftspartnern und Dritten Stillschweigen über die Inhalte und Absprachen, die mit diesem Angebot einhergehen.

4. Sonstiges

Wir stellen Ihnen **bei erfolgreicher Erfüllung des Angebotes** in Aussicht, im weiteren Verlauf des laufenden Geschäftsjahres mit uns über weitere Entwicklungsmöglichkeiten zu sprechen, z.B. über:

- (1) „Subunternehmerschaft“ – Der Partner erfüllt beim Endkunden Dienstleistungen im Namen von Simplifier
- (2) Partner-Lizenz-Sonderkonditionen für die Bereiche Managed Services, Service Provider, Cloud, Hosting

Dies stellt weitere Entwicklungsmöglichkeiten für Ihr Unternehmen dar und darüber hinaus entsprechende, zusätzliche Umsatzgenerierungsmöglichkeiten. Dieses Angebot ist ab Ausstellung drei Monate gültig.

Basierend auf diesem Channel „Get Ready Package“ erklären Sie sich bereit, aus eigener Kraft Neugeschäfte ab dem 4. Monat nach Annahme des Angebotes zu generieren und diese als sog. „Deal-Registrierungen“ über die Simplifier Net New Projekt App oder auf der Simplifier Homepage im Partner Bereich anzumelden.

Wir unterstützen Sie bei Bedarf selbstverständlich gerne im Rahmen von Dienstleistung, Hackathons, Workshops usw.

Das Get Ready Package gilt

sowohl

(1) für neue Partner, die mit Simplifier noch keinen Partner-Vertrag geschlossen haben

als auch

(2) für Partner, die mit Simplifier bereits einen Partner-Vertrag geschlossen haben. In diesem Fall beträgt die Einlösezeit für die u.g. Punkt 2 genannten Leistungen acht Wochen ab Unterschrift.

Simplifier AG

Unternehmensname

Ort, Datum

Ort, Datum

Name (in Druckbuchstaben), Titel

Name (in Druckbuchstaben), Titel

Unterschrift

Unterschrift

Firmenstempel

Firmenstempel